

كونتكت المالية تعلن نتائج أعمالها للعالم المالي ٢٠٢٤

كونتكت تنجح في اختتام عام ٢٠٢٤ بتحقيق نتائج قوية في ضوء ارتفاع الدخل التشغيلي وصافي الربح المعدل^١ بنسب سنوية ١٨٪ و ٦٪ على التوالي، مدفوعاً بالتعافي القوي لقطاع التمويل واستمرار نمو نتائج قطاع التأمين.

القاهرة في ٢٦ فبراير ٢٠٢٥

أعلنت اليوم شركة كونتكت المالية القابضة ش.م.م. (كود البورصة المصرية CNFN.CA)، أكبر مقدم للخدمات المالية غير المصرفية في مصر، عن نتائج الأعمال المجمعة للفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٤، حيث بلغ صافي الدخل التشغيلي المجموع ٢,٥ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٤، وهو نمو سنوي بمعدل ١٨٪، بينما سجل صافي الربح المعدل ٧٣٥,٦ مليون جنيه خلال نفس الفترة، بزيادة سنوية ٦٪.

جاءت النتائج القوية لشركة كونتكت مدعومة بالتعافي القوي لقطاع التمويل خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٤، على خلفية استقرار ظروف السوق وزيادة حجم التمويلات التي قدمها القطاع. وانعكس ذلك على تحسن مؤشرات الأداء المالي بشكل ملحوظ خلال نفس الفترة، حيث شهد النصف الثاني من عام ٢٠٢٤ ارتفاع الدخل التشغيلي المجموع وصافي الربح المعدل بنسب ٤٥٪ و ١٤٠٪ على التوالي، مقارنةً بالنصف الأول من نفس العام.

أبرز المؤشرات المالية والتشغيلية لفترتي الربع الرابع والعام المالي ٢٠٢٤

التغيير	الربع الأخير ٢٠٢٣	الربع الأخير ٢٠٢٤	التغيير	العام المالي ٢٠٢٣	العام المالي ٢٠٢٤
نشاط التمويل					
إجمالي المحفظة التمويلية (مليار جنيه)	٢١,٢	٢١,١	٠٪	٢١,١	٢١,٢
الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	١,٧٤١	١,٩٨٧	١٤٪	١,٩٨٧	١,٧٤١
صافي الأرباح ^٢ (مليون جنيه)	٦٢٥	٥٣٣	-١٥٪	٥٣٣	٦٢٥
نشاط التأمين					
إجمالي الأقساط التأمينية (مليون جنيه)	١,٤٩٢	٢,٢٨٣	٥٣٪	٢,٢٨٣	١,٤٩٢
الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	٣٤٩	٤٧٨	٣٧٪	٤٧٨	٣٤٩
صافي الأرباح (مليون جنيه)	٩٩	١٥٤	٥٦٪	١٥٤	٩٩
النتائج المجمعة					
إجمالي الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	٢,٠٨٤	٢,٤٦٣	١٨٪	٢,٤٦٣	٢,٠٨٤
صافي الأرباح (مليون جنيه)	٦٩٢	٦٥٨	-٥٪	٦٥٨	٦٩٢
معدل العائد على متوسط حقوق المساهمين	٢٧,٢٪	٢١,٢٪	(٦,١ نقطة)	٢١,٢٪	٢٧,٢٪
صافي الربح المعدل (مليون جنيه)	٦٩٣	٧٣٦	٦٪	٧٣٦	٦٩٣

وتعليقاً على هذه النتائج، أعربت الإدارة عن اعتزازها بالأداء القوي الذي حققته الشركة خلال عام ٢٠٢٤، والذي يعكس مرونة نموذج أعمالها بالإضافة إلى باقة العروض والخدمات عالية القيمة التي تتفرد بتقديمها، فضلاً عن استقرار ظروف السوق بعد التحديات التي واجهتها في السوق المصري في بداية العام. فقد حقق قطاع التمويل أداءً قوياً خلال النصف الثاني من العام، والذي يعكس مدى اهتمام العملاء بالخدمات والمنتجات الجذابة التي يقدمها القطاع، ويؤكد على كفاءة استراتيجيات النمو التي تبنتها الشركة خلال السنوات الماضية، وهو ما يدعم توقعات الإدارة بمواصلة هذا النمو خلال عام ٢٠٢٥ مع عودة معدلات التضخم وأسعار الفائدة إلى مستوياتها الطبيعية. وعلى صعيد قطاع التأمين، واصلت الشركة جني ثمار استثماراتها الاستراتيجية، والتي أثمرت عن تعزيز تواجدتها في السوق، وزيادة المبيعات بين العملاء الحاليين، وتقديم باقة شاملة من الخدمات التأمينية. وتتطلع الشركة إلى البناء على هذا التقدم بما يرسخ مكانتها في قطاع التأمين في السوق المصري الواعد الذي ينبض بفرص النمو الجذابة. كما أثبتت النتائج القوية التي حققتها الشركة خلال عام ٢٠٢٤ فعالية

^١ صافي الربح المعدل هو صافي الربح بعد استثناء تأثير المعيار المحاسبي الجديد الخاص بالإيجار والاستثمارات في التكنولوجيا، والتعديلات في الضرائب، وتأثير أحد المخصصات. ^٢ يتضمن صافي الربح عام ٢٠٢٣ أرباحاً رأسمالية غير متكررة من بيع أصول بقيمة ١٤٧,٣ مليون جنيه، وفي حالة استبعادها يرتفع صافي الربح بنسبة سنوية ١٢٪ خلال عام ٢٠٢٤.

استراتيجيات الاستثمار وتنوع باقة المنتجات التي تتبناها الإدارة، مما عزز قدرة القطاع على تجاوز تحديات السوق والظروف الاقتصادية الصعبة على مدار السنوات الماضية، سعيًا لتعظيم القيمة للعملاء والمساهمون والمجتمعات المحيطة بأعمال الشركة.

وعلى صعيد قطاع التمويل، فقد شهد تعافي ملحوظ خلال النصف الثاني من العام بعد التحديات التي واجهها خلال النصف الأول، حيث ارتفع الدخل التشغيلي للقطاع بمعدل سنوي ١٤٪ ليسجل ٢,٠ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٤، مدفوعًا بشكل أساسي باستئناف معاملات بيع محافظ التمويل خلال النصف الثاني من العام، وزيادة التركيز على تقديم المنتجات المتميزة بربحيتها المرتفعة. كما أدت الظروف السوقية الصعبة إلى تباطؤ معاملات بيع محافظ التمويل مقارنةً بالعام السابق، وتراجع صافي الربح بنسبة سنوية ١٥٪ ليصل إلى ٥٣٣,٢ مليون جنيه مصري خلال عام ٢٠٢٤. وتجدر الإشارة إلى أن صافي الربح عام ٢٠٢٣ يتضمن أرباح رأسمالية غير متكررة وفي حالة استبعادها يسجل صافي الربح نموًا سنويًا بنسبة ١٢٪ خلال عام ٢٠٢٤. ويرجع الأداء القوي للقطاع خلال عام ٢٠٢٤ إلى استقرار أوضاع السوق خلال النصف الثاني من العام، وما صاحبه من ارتفاع حجم التمويلات التي قدمها القطاع، حيث ارتفع حجم التمويلات الجديدة بنسبة ٤٤٪، مقارنةً بالنصف الأول من العام. ونتيجة لذلك، ارتفع الدخل التشغيلي وصافي الربح للقطاع، بنسبة ٦٥٪، و ٢٩١٪ على التوالي، خلال النصف الثاني من العام، مقارنةً بالنصف الأول من نفس العام.

وقد شهد النصف الثاني من العام تحسنًا ملحوظًا على مستوى جميع منتجات قطاع التمويل، في ضوء ارتفاع حجم التمويلات الجديدة لمنتجات تمويل السيارات والشاحنات بنسبة ٥٢٪ و ٢٥٪ على التوالي، مدفوعًا باستقرار أسعار البيع وتحسن البيئة التمويلية بوجه عام. كما ارتفع حجم التمويلات الجديدة لمنتجات التمويل الاستهلاكي والتمويل العقاري بنسبة ٥٧٪، و ٥٢٪ على التوالي. بالإضافة إلى ذلك، شهد منتج تمويل رأس المال العامل ارتفاع حجم التمويلات الجديدة بنسبة ٢٦٪، مقارنةً بالنصف الأول، مدفوعًا بزيادة الطلب على تمويل خدمات النقل والعضويات، إلى جانب الإقبال الكبير على منتج "Rise Up" الذي تم إطلاقه مؤخرًا.

أما قطاع التأمين، فقد شهد ارتفاع إجمالي الأقساط التأمينية بمعدل سنوي ٥٣٪ ليسجل ٢,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٤، مدفوعًا بالنتائج القوية لكل من شركتي ثروة حياة وثروة للتأمين. كما ارتفع الدخل التشغيلي وصافي الربح بنسبة ٣٧٪، و ٥٦٪ على التوالي، خلال نفس الفترة.

وتابعت الإدارة أن شركتي التأمين حققنا نموًا ملحوظًا خلال العام، حيث ارتفع إجمالي الأقساط التأمينية لشركة ثروة حياة بمعدل سنوي ٧١٪ ليسجل ١,٣ مليار جنيه، مدعومًا بالنمو القوي لمنتجات التأمين على الحياة والتأمين الصحي، بينما ارتفع إجمالي الأقساط التأمينية لشركة ثروة للتأمين بمعدل سنوي ٣٦٪ ليلعب مليار جنيه، بفضل توسع الشركة في أسواق جديدة وزيادة تواجدها في السوق. جدير بالذكر أن نظام الإصدار التشغيلي الجديد لشركة ثروة حياة أصبح يعمل بكفاءة عالية، حيث يغطي حاليًا جميع الأنشطة التجارية، بالإضافة إلى خدمات التأمين على الحياة الجماعي، وتأمين التقاعد الجماعي، وتأمين الائتمان الجماعي، علمًا بأن الشركة تخطط لتوسيع نطاق النظام ليشمل عمليات جميع قطاعاتها التشغيلية بحلول منتصف عام ٢٠٢٥.

وعلى الصعيد الرقمي، واصلت الشركة تطوير خدمات تطبيق "ContactNow"، وتحسين تجربة المستخدم، علمًا بأنه أول منصة مالية رقمية متكاملة في السوق المصري. وخلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٤، عزز التطبيق منظومة المدفوعات الخاصة به من خلال الدخول في شراكات لتزويد المستخدمين بباقة متنوعة من خيارات الدفع، تشمل خدمات الدفع نقدًا أو بالتقسيط. بالإضافة إلى ذلك تم إطلاق ميزة جديدة تتيح للمستخدمين باقة من عروض التمويل وتمكنهم من التقديم على التمويلات مباشرة عبر التطبيق، مما يمنحهم مرونة أكبر في اختيار البرنامج التمويلي الذي يلائم احتياجاتهم، فضلًا عن تسهيل الإجراءات وتسريع عملية الموافقة. وقد ارتفعت القيمة الإجمالية للمعاملات المنفذة عبر التطبيق بمعدل سنوي ٣٨٪ خلال عام ٢٠٢٤، فيما بلغ عدد التسجيلات منذ إطلاق التطبيق ٨٤٥ ألف عملية تسجيل، منها ٢٤٦ ألف عملية خلال عام ٢٠٢٤.

أما موقع "كونتكت كارز دوت كوم"، الوجهة المفضلة لخدمات شراء السيارات والخدمات ذات الصلة، فقد شهد تقديم مجموعة من الخصائص الجديدة بما في ذلك منتج "أطلبها" الذي تم إطلاقه خلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٤ بهدف مساعدة العملاء على شراء السيارات التي يرغبون بها بأفضل سعر ممكن وفي أقل وقت. علاوةً على ذلك، قامت كونتكت بالتوسع بباقة المنتجات التي تقدمها المنصة للمستخدمين، وتم توفير قناة بيع جديدة ومتطورة للتجار المشتركين، والتي شهدت تلقي ١٩٤ طلب شراء خلال خمسة أشهر فقط من إطلاقها. كما شهد الموقع تطوير وإطلاق منتج مزاد السيارات للشركات، بهدف تسهيل بيع السيارات بين التجار. وقد أثمرت تلك الجهود عن ارتفاع عدد التسجيلات المدفوعة للمستخدمين من التجار بنسبة سنوية ٢٧٪ خلال الربع الأخير من عام ٢٠٢٤، بينما ارتفع متوسط عدد الإعلانات المصنفة المدفوعة على الموقع بنسبة سنوية ١٩٪ خلال نفس الفترة. وتعتزم الإدارة خلال الربع الأول من عام ٢٠٢٥ التركيز على تعزيز أداء المنتجات وزيادة عدد التجار المشتركين في الإسكندرية.

وعلى الصعيد الإقليمي، تمضي الشركة قدمًا في تنمية أعمالها بدولة كينيا من خلال شركتها التابعة "Almasi"، حيث نجحت الشركة في إبرام ٢١٣ عقد تمويلي بقيمة ٣,١ مليار شلن كيني منذ انطلاقتها وحتى الربع الأخير من عام ٢٠٢٤، بمتوسط إجمالي قروض ١٤,٧ مليون شلن كيني، علمًا بأن "Almasi" تمثل ركيزة محورية للشركة، حيث تتيح لها إمكانية التوسع بأعمالها في السوق الكيني، وكذلك أسواق المنطقة بشكل عام خلال السنوات المقبلة.

ومع قدوم العام الجديد، تعرب الإدارة عن ثقتها في قدرة الشركة على تحقيق أهدافها قصيرة وطويلة الأجل، مدعومة بكفاءة استراتيجيات النمو التي تبنتها الشركة ومرونة نموذج أعمالها، فضلاً عن التحسن المتوقع لظروف لسوق وخاصةً مع تحسن البيئة التمويلية واستمرار التعافي القوي لسوق السيارات. كما تتوقع الإدارة ارتفاع مساهمة قطاعي التمويل والتأمين في نمو نتائج المجموعة خلال العام المقبل، وذلك بالتوازي مع مواصلة توسيع وتعزيز القدرات الرقمية لمنصاتها الرائدة "ContactNow" و"كونتكت كارز دوت كوم". وختامًا، تمضي الإدارة قدمًا في استكشاف فرص الاستثمار الواعدة لتزويد العملاء بباقة جديدة من الخدمات، بالتوازي مع دراسة فرص التوسع بأعمالها في الأسواق الإقليمية.

—نهاية البيان—

عن شركة كونتكت المالية

كونتكت المالية القابضة ش.م.م (كود البورصة المصرية CNFN.CA) هي أكبر مقدم للخدمات المالية غير المصرفية في مصر، حيث تقود التحول في وسائل تقديم خدمات التمويل والتأمين للأفراد والشركات. ومنذ تأسيسها عام ٢٠٠١، تتبنى كونتكت منهجًا مبتكرًا لضمان تقديم خدماتها بأعلى جودة في مجالات التمويل والتأمين، وذلك بأسهل إجراءات وصولاً إلى قطاع عريض من السوق من خلال شركاتها التابعة وشركائها الاستراتيجيين. فعن طريق شركة كونتكت للتمويل، تقدم باقة من البرامج التمويلية المتنوعة لتمويل شراء السيارات والمركبات الجديدة والمستعملة وبرنامج تمويل السلع المعمرة عن طريق كونتكت كريدت وكونتكت كريديت، إضافة إلى برامج التمويل العقاري من خلال كونتكت للتمويل العقاري، وبرنامج التمويل التجاري من خلال شركاتها الشقيقة كونتكت التاجير التمويلي وكونتكت التخصيم. كما تقدم ثروة خدمات التأمين من خلال شركتي ثروة للتأمين وثروة لتأمينات الحياة. كما تقدم الشركة باقة واسعة من خدمات التمويل للشركات بما في ذلك إصدار سندات التوريق وإدارة الديون المهيكلية وإدارة استثمار الديون. شركة كونتكت المالية القابضة ش.م.م. مرخصة وخاضعة للهيئة العامة للرقابة المالية.

للتواصل مع إدارة علاقات المستثمرين:

جاسر زعتر

مسؤول علاقات المستثمرين

تليفون: ٢٠٢ ٢٥٧٥ ٧٧٧٥ +

بريد إلكتروني: ir@contact.eg

<https://investorrelations.contact.eg/ar>