

كونتكت المالية تعلن نتائج أعمالها للنصف الأول من عام ٢٠٢٥

كونتكت تتجح في تحقيق أداء تشغيلي قوي خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥ بفضل الأداء المتميز لقطاع التمويل، رغم تأثير ارتفاع التكاليف على نمو صافي الأرباح خلال نفس الفترة.

القاهرة في ١٩ أغسطس ٢٠٢٥

أعلنت اليوم شركة كونتكت المالية القابضة ش.م.م. (كود البورصة المصرية CNFN.CA)، أكبر مقدم للخدمات المالية غير المصرفية في مصر، عن نتائج الأعمال المجمعة للفترة المالية المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٥، حيث بلغ إجمالي الدخل التشغيلي المجموع ١,١ مليار جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، وهو نمو سنوي بمعدل ٢٤٪، مدعوماً بشكل رئيسي بالأداء القوي لقطاع التمويل. وسجل صافي الربح المعدل^١ ١٦٣,٦ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، بتراجع سنوي ١٧٪، نتيجة لارتفاع التكاليف خلال نفس الفترة.

أبرز المؤشرات المالية والتشغيلية للنصف الأول من عام ٢٠٢٥

	النصف الأول ٢٠٢٤	النصف الأول ٢٠٢٥	التغيير	الربع الثاني ٢٠٢٤	الربع الثاني ٢٠٢٥	التغيير
نشاط التمويل						
إجمالي المحفظة التمويلية (مليار جنيه)	٢٠,٤	٢٠,٣	-	٢٠,٤	٢٠,٣	-
الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	٧٥٠	٩٨٣	٣١٪	٤٢٥	٦١١	٤٤٪
صافي الأرباح (مليون جنيه)	١٠٩	٨٩	-١٨٪	٨٨	٦٢	-٣٠٪
نشاط التأمين						
إجمالي الأقساط التأمينية (مليون جنيه)	١,٢١٦	١,٨٨٢	٥٥٪	٥٢٠	٨١٢	٥٦٪
إيرادات نشاط التأمين (مليون جنيه)	٨٢٢	١,٣٢٧	٦١٪	٤٦٥	٧٠٨	٥٢٪
الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	١٦١	١٥٨	-٢٪	١٢٩	٤٨	-٦٣٪
صافي الأرباح (مليون جنيه) ^٢	٧٨	٥٠	-٣٥٪	٧٣	٨	-٨٩٪
النتائج المجمعة						
إجمالي الدخل التشغيلي (مليون جنيه)	٩٠٩	١,١٢٩	٢٤٪	٥٤٤	٦٥٤	٢٠٪
صافي الأرباح (مليون جنيه) ^٢	١٦٨	١٢٣	-٢٧٪	١٥٣	٦٤	-٥٨٪
معدل العائد على متوسط حقوق المساهمين	١١,٤٪	٧,١٪	-٤,٣ نقطة مئوية	٢٠,٥٪	٧,٣٪	-١٣,٢ نقطة مئوية
صافي الربح المعدل (مليون جنيه)	١٩٧	١٦٤	-١٧٪	١٧٠	٩٧	-٤٣٪

نجح قطاع التمويل في تحقيق أداء تشغيلي قوي خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥ بفضل تحسن البيئة التشغيلية إلى جانب التركيز على تقديم المنتجات المتميزة بربحيتها المرتفعة. وعلى هذه الخلفية، ارتفع الدخل التشغيلي للقطاع بمعدل سنوي ٣١٪ ليصل إلى ٩٨٣,٠ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، كما سجل صافي الربح ٨٨,٨ مليون جنيه خلال نفس الفترة، وهو تراجع سنوي بمعدل ١٨٪، نتيجة ارتفاع التكاليف والتي تسببت في الحد من نمو صافي أرباح القطاع خلال الفترة.

أما على صعيد قطاع التأمين، فقد شهد ارتفاع إيرادات نشاط التأمين بمعدل سنوي ٦١٪ لتسجل ١,٣ مليار جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥ مدفوعةً بشكل رئيسي بالنمو القوي في إجمالي الأقساط التأمينية بشركتي ثروة حياة وثروة للتأمين. على الرغم من ذلك، سجل الدخل التشغيلي للقطاع ١٥٧,٩ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، وهو تراجع سنوي طفيف بمعدل ٢٪. كما تراجع صافي

^١ صافي الربح المعدل هو صافي الربح بعد استثناء تأثير المعيار المحاسبي الجديد الخاص بالإيجار والاستثمارات في التكنولوجيا، وخطط ملكية الأسهم للموظفين، والتعديلات في الضرائب وتأثير أحد المخصصات.

^٢ تعكس النتائج المالية خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥ تأثير تطبيق المعيار الدولي الجديد لإعداد التقارير المالية رقم ١٧ والخاص بمعايير المحاسبة لشركات التأمين. علماً بأنه تم تعديل النتائج المالية للنصف الأول من عام ٢٠٢٤ وفقاً للمعيار الجديد.

الربح بمعدل سنوي ٣٥٪ ليسجل ٥٠,٥ مليون جنيه خلال النصف الأول من العام الجاري، نتيجة لتأثير ارتفاع التكاليف على نمو ربحية القطاع خلال الفترة.

وتعليقاً على هذه النتائج، أعربت الإدارة عن اعتزازها بالأداء التشغيلي القوي الذي حققته الشركة خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، والذي يعكس مرونة نموذج أعمالها بالإضافة إلى الخدمات عالية القيمة التي تنفرد بتقديمها للعملاء. فقد حقق قطاع التمويل نمواً قوياً في إجمالي حجم التمويلات الجديدة خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، مدعوماً بتحسين البيئة التشغيلية. وقد احتل منتج التمويل الاستهلاكي صدارة المساهمة في نمو القطاع خلال الفترة، مسجلاً ارتفاعاً في حجم التمويلات الجديدة بمعدل سنوي ٤٦٪، وذلك نتيجة توسع قاعدة العملاء الجدد. وبالتوازي، ارتفع إجمالي حجم التمويلات الجديدة لمنتجات تمويل الشاحنات والتمويل العقاري وتمويل رأس المال العامل بنسب سنوية ٢٪ و ٢٧٪ و ١٠٪ على التوالي، بفضل تحسن الأوضاع الاقتصادية على خلفية استقرار معدل التضخم وانخفاض أسعار الفائدة. من ناحية أخرى، استقر إجمالي حجم التمويلات الجديدة لمنتجات تمويل السيارات دون تغيير سنوي ملحوظ، نتيجة لاستمرار العملاء في تأجيل قرارات الشراء ترقياً لحدوث المزيد من الانخفاض في أسعار الفائدة خلال الفترة القادمة من العام.

وأضافت الإدارة أن قطاع التأمين نجح في تحقيق أداء قوي على صعيد الإيرادات خلال النصف الأول من العام بفضل النتائج الاستثنائية للشركتين التابعتين، حيث ارتفع إجمالي الأقساط التأمينية لشركة ثروة حياة بمعدل سنوي ٥٩٪ لتسجل ١,٢ مليار جنيه تقريباً خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، مدعوماً بالنمو القوي لمنتجات التأمين على الحياة والتأمين الصحي وتأمين المدخرات وتأمين التقاعد. كما ارتفع إجمالي الأقساط التأمينية لشركة ثروة للتأمين بمعدل سنوي ٤٨٪ ليلبلغ ٦٩٨,٦ مليون جنيه خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، بفضل تعزيز تواجد الشركة وتوسع نطاق تغطيتها في السوق. جدير بالذكر أن نظام الإصدار التشغيلي الجديد لشركة ثروة حياة أصبح يعمل بكفاءة عالية، حيث يغطي حالياً جميع الأنشطة التجارية، بالإضافة إلى خدمات التأمين على الحياة الجماعي، وتأمين التقاعد الجماعي، وتأمين الائتمان الجماعي.

وعلى الصعيد الرقمي، واصل تطبيق "ContactNow" نموه القوي بفضل التحسينات التي أدخلتها الشركة عليه لتعزيز تجربة المستخدم، علماً بأنه أول منصة مالية رقمية متكاملة في السوق المصري. وخلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، ارتفعت القيمة الإجمالية للمعاملات المنفذة عبر التطبيق بمعدل سنوي ٢٠٪ لتسجل ٨٣٤ ألف معاملة، فيما بلغ عدد التسجيلات منذ إطلاق التطبيق ١,٠٤ مليون عملية تسجيل، منها ١٩٨ ألف عملية خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥. علاوة على ذلك، حصلت الشركة مؤخراً على ترخيص من الهيئة العامة للرقابة المالية لمزاولة نشاط التمويل الاستهلاكي باستخدام التكنولوجيا المالية من خلال تطبيق "ContactNow"، وهو ما سيسهم في دعم استراتيجية التحول الرقمي التي تتبناها الشركة.

أما موقع "كونتكت كارز دوت كوم"، الوجهة المفضلة لخدمات شراء السيارات والخدمات ذات الصلة، فقد واصلت خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥ جهودها لتوسيع قاعدة المستخدمين النشطين وتعزيز تفاعلهم، وذلك من خلال تبني استراتيجية تركز على مواصلة تقديم منتجات وخدمات فريدة إلى جانب تعزيز الحضور الرقمي للمنصة عبر محركات البحث، سعياً لتعزيز انتشار المنصة وزيادة قاعدة مستخدميها وتسريع قرارات الشراء من خلالها. وبالتوازي مع ذلك، تواصل الشركة تطوير خدمات التمويل والتأمين من خلال تبني أفضل الممارسات ذات الصلة، وذلك بهدف تعزيز التكامل والترابط مع شركائها من مقدمي خدمات التمويل والتأمين بما يضمن تقديم تجربة استخدام سلسلة للعملاء عبر تطبيق الهاتف المحمول. وقد أثمرت هذه الجهود عن نجاح منصة "كونتكت كارز" في تحقيق معدلات تفاعل قياسية من المستخدمين، حيث بلغ عدد مشاهدات إعلانات السيارات المطروحة على الموقع ١٣٢ مليون مشاهدة خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، وهو ما انعكس في انتعاش سوق السيارات من خلال تقديم تجربة شراء سلسلة وسريعة للعملاء فضلاً عن تسهيل وصول العملاء إلى شركاء كونتكت من الموزعين والوكلاء. من ناحية أخرى، عكفت الشركة على مواصلة تقديم المزيد من المنتجات الابتكارية التي تقود بها إلى جانب تزود العملاء بباقة متنوعة من أنظمة التمويل والتأمين المرنة، مدعومة بتقنيات حديثة تعتمد على تحليل البيانات بما يضمن تقديم الخدمات الملائمة وفقاً لتفضيلات كل عميل، مما ساهم في خفض التكاليف وتقليص الوقت اللازم لإتمام عمليات الشراء. وقد جاءت هذه الجهود استكمالاً لإنجازات الشركة التي حققتها خلال الربع الأول من العام الجاري، والتي تمثلت في ارتفاع معدل إتمام عمليات الشراء عبر خدمة "أطلبها" من ٩٪ إلى ١٢٪، بالإضافة إلى إطلاق منتج مزاد السيارات للشركات بالتعاون مع شركة "تويوتا إيجيبت".

وعلى الصعيد الإقليمي، تمضي الشركة قدماً في تنمية أعمالها بدولة كينيا من خلال شركتها التابعة "Almasi"، حيث نجحت الشركة في إبرام ٢٣٢ عقد تمويلي بقيمة ٣,٤ مليار شلن كيني منذ انطلاقتها، بمتوسط إجمالي قروض ١٤,٨ مليون شلن كيني، علماً بأن "Almasi" تمثل ركيزة محورية للشركة، حيث تتيح لها إمكانية التوسع بأعمالها في السوق الكيني الذي يحظى بفرص نمو واعدة، وكذلك أسواق المنطقة بشكل عام خلال السنوات المقبلة.

وعلى صعيد آخر، أعربت الإدارة عن اعتزازها بانضمام السيد/ جون سعد لتولي منصب الرئيس التنفيذي للشركة، خلفاً للسيد/ سعيد زعتر والذي يشغل حالياً منصب نائب رئيس مجلس الإدارة. وتأتي هذه الخطوة الإستراتيجية في إطار حرص الشركة على استكمال مسيرة الإنجازات والأسس الراسخة التي أرساها السيد زعتر، كما يمهد الطريق إلى انطلاق مرحلة جديدة من استراتيجية النمو التي تتبناها الشركة بقيادة السيد/ سعد، والذي يحظى بخبرة واسعة تمتد لأكثر من ٢٠ عاماً في مجالات التجارة والتسويق بقطاع التكنولوجيا في مجموعة متنوعة من الأسواق الخارجية، حيث شغل سعد سابقاً العديد من المناصب القيادية في مجموعة من أبرز الشركات المرموقة في مصر ودول التعاون الخليجي.

ومع المضي قدماً في النصف الثاني من عام ٢٠٢٥، تؤكد الإدارة تفاؤلها باستمرار نمو أعمال الشركة وقدرتها على تحقيق أهدافها قصيرة وطويلة الأجل، مدعومة بكفاءة استراتيجيات النمو التي تتبناها وأسس النمو القوية التي تحظى بها، والتي تمكنها من الاستفادة تحسن الظروف الاقتصادية والتعافي الذي تشهده الأسواق. كما تتوقع الإدارة ارتفاع مساهمة قطاعي التمويل والتأمين في نمو نتائج المجموعة خلال الفترة المقبلة. وعلى صعيد الرقمي، تعتزم الإدارة مواصلة توسيع وتعزيز القدرات الرقمية لمنصاتها الرائدة "ContactNow" و"كونتكت كارز دوت كوم" خلال العام القادم باعتبارها أهم أولوياتها. وختاماً، تمضي الإدارة قدماً في استكشاف فرص الاستثمار الواعدة لتزويد العملاء بباقة جديدة من الخدمات المتميزة، بالتوازي مع تعزيز تواجدها واقتناص فرص التوسع بأعمالها في الأسواق الإقليمية التي تحظى بإمكانات نمو واعدة.

—نهاية البيان—

عن شركة كونتكت المالية

كونتكت المالية القابضة ش.م.م (كود البورصة المصرية CNFN.CA) هي أكبر مقدم للخدمات المالية غير المصرفية في مصر، حيث تقود التحول في وسائل تقديم خدمات التمويل والتأمين للأفراد والشركات. ومنذ تأسيسها عام ٢٠٠١، تتبنى كونتكت منهجاً مبتكراً لضمان تقديم خدماتها بأعلى جودة في مجالات التمويل والتأمين، وذلك بأسهل إجراءات وصولاً إلى قطاع عريض من السوق من خلال شركاتها التابعة وشركائها الاستراتيجيين. فعن طريق شركة كونتكت للتمويل، تقدم باقة من البرامج التمويلية المتنوعة لتمويل شراء السيارات والمركبات الجديدة والمستعملة وبرنامج تمويل السلع المعمرة عن طريق كونتكت كريدت وكونتكت كريديتك، إضافة إلى برامج التمويل العقاري من خلال كونتكت للتمويل العقاري، وبرنامج التمويل التجاري من خلال شركاتها الشقيقة كونتكت للتأجير التمويلي وكونتكت التخصيم. كما تقدم ثروة خدمات التأمين من خلال شركتي ثروة للتأمين وثروة لتأمينات الحياة. كما تقدم الشركة باقة واسعة من خدمات التمويل للشركات بما في ذلك إصدار سندات التوريق وإدارة الديون المهيكلية وإدارة استثمار الديون. شركة كونتكت المالية القابضة ش.م.م. مرخصة وخاضعة للهيئة العامة للرقابة المالية.

للتواصل مع إدارة علاقات المستثمرين:

جاسر زعتر

مسؤول علاقات المستثمرين

تليفون: ٧٧٧٥ ٢٥٧٥ ٢٠٢+

بريد إلكتروني: ir@contact.eg

<https://investorrelations.contact.eg/ar>