

شركة ابن سينا فارما تعلن النتائج المالية المجمعة للفترة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣

ابن سينا فارما تستمر في قيادة سوق توزيع الدواء كأكبر شركة لتوزيع الأدوية في السوق المصري بإجمالي إيرادات ٣٥ مليار ونمو بنسبة ٥٣% وزيادة في صافي الربح ٢٤% عن العام الماضي.

القاهرة في ٣ مارس ٢٠٢٤

أعلنت اليوم شركة ابن سينا فارما (كود البورصة المصرية ISPH.CA)، أكبر شركات توزيع الدواء في مصر، عن نتائجها المالية المدققة للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٣، حيث بلغت صافي الإيرادات ٣٣,٩ مليار جنيه وهو نمو سنوي بمعدل ٥٢,٥% في حين بلغ صافي الربح ٢١٣,٧ مليون جنيه، مرتفعاً بنسبة ٢٣,٨% على أساس سنوي.

أبرز النقاط المالية والتشغيلية

- تستمر شركة ابن سينا فارما في احتلال المركز الأول كأكبر موزع للدواء في مصر.
- سجلت إجمالي إيرادات شركة ابن سينا فارما ٣٥ مليار جنيه في عام ٢٠٢٣ بحصة سوقية تبلغ ٢٤,٢% خلال العام.
- تحقق فوائد وفورات الحجم حيث تجاوز معدل نمو الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) معدل نمو كلا من إجمالي الربح وصافي الإيرادات.
- سجلت نسبة الديون انخفاضاً لتصل إلى ٢٥,٦% خلال السنة المالية ٢٠٢٣ مقارنة بنسبة بلغت ٢٩,٤% خلال العام السابق.
- أيام دورة التحويل النقدي تصل ليوم سالب واحد مدفوعة بتحسين فترات التحصيل في مختلف القطاعات وتمديد فترات السداد للموردين وتحسين إدارة المخزون.

على الرغم من تأثير تخفيض قيمة العملة والتضخم المرتبط به الذي وصل إلى ٣٣,٧% بحلول ديسمبر ٢٠٢٣ والذي أثر على معظم عناصر التكلفة (المواد الاستهلاكية والتعبئة والمطبوعات)؛ تتبنى شركة ابن سينا فارما سياسات متحفظة أبقت معدل نمو النفقات التشغيلية عند مستوى يبلغ ٢٣,٧% فقط رغم تحقيق زيادة في الإيرادات بواقع ٥٢,٥% مدفوعاً بمبادرات ضبط النفقات التشغيلية المتمثلة في الرواتب وتكلفة الكهرباء ومواد التعبئة ونظام إدارة النقل (TMS) والمطبوعات. ارتفعت الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) بنسبة ١٠٠,١% على مستوى سنوي لتصل إلى ١,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٣ مع تحقيق هامش الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) بنسبة ٣,٩%.

التغير	السنة المالية ٢٠٢٣	السنة المالية ٢٠٢٢
صافي الإيرادات	٣٣,٩٤٩,٣٢٨,٦٨١	٢٢,٢٦٤,٤٩٥,١٠٠
إجمالي الربح	٢,٥١٥,٠٨٨,٩٢٥	١,٦١٦,٧٩٥,٠٦٣
هامش الربح الإجمالي	٧,٤%	٧,٣%
المصروفات التشغيلية	(١,٠٩٨,٣٧١,٩٤١)	(٨٨٧,٥٨٠,٧٢٠)
المصروفات التشغيلية / الإيرادات	٣,٢%	٤%
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات	١,٣٢٧,٨٧١,٧٦٧	٦٦٣,٦٨٤,٣٤٩
هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاكات	٣,٩%	٣%
صافي الربح بعد حقوق الأقلية	٢١٣,٦٦٠,٦٣٥	١٧٢,٥٨٤,٨٦٦
صافي هامش الربح	٠,٦%	٠,٨%

نتائج أعمال السنة المالية ٢٠٢٣

الحصة السوقية

٢٤,٢%

المركز الأول بين شركات توزيع الدواء في مصر

إجمالي الإيرادات

٣٥ مليار جنيه مصري

+٥٢,٧% على أساس سنوي

إجمالي الربح

٢,٥ مليار جنيه

+٥٥,٦% على أساس سنوي

الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك

١,٣ مليون جنيه

+١٠٠,١% على أساس سنوي

صافي الربح

٢١٣,٦ مليون جنيه

+٢٣,٨% على أساس سنوي

دورة التحويل النقدي

سالب يوم واحد

نسبة الدين

٢٥,٦%

مقارنة ٢٩,٤% في العام السابق

رسالة الرؤساء التنفيذيين لشركة ابن سينا فارما

استمرت شركة ابن سينا فارما في صدارة شركات توزيع الأدوية في مصر في عام ٢٠٢٣ وفقًا لأحدث البيانات المتاحة من شركة IQVIA حيث سجلت الشركة نمو استثنائي للإيرادات في عام ٢٠٢٣ حيث تجاوزت الإيرادات حاجز ٣٥ مليار جنيه مع تحقيق نمو في إجمالي الإيرادات خلال العام بنسبة ٥٢,٥% وسجل نمو الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك نسبة ١٠٠,١%، بما يعني ان الشركة في طريقها لاستعادة مستويات الربحية السابقة بمجرد أن تبدأ أسعار الفائدة في الانخفاض.

إن الحصة السوقية ليست مؤشر الأداء الرئيسي الوحيد الذي نركز عليه ولا يمكن استهدافها بمعزل عن الربحية. لا يزال قوة المركز المالي ودورة التحويل النقدي ومستويات الديون هي محور التركيز الرئيسي بالنسبة لنا. سجلت مستويات الديون ارتفاعاً طفيفاً مقارنة بالعام الماضي على الرغم من أننا نجحنا في زيادة الإيرادات بنسبة ٥٢,٥% حيث تم تمويل النمو بشكل أساسي من التمويل التلقائي. لقد نجحنا أيضاً في تعزيز دورة التحويل النقدي لتصل إلى سالب يوم واحد مدفوعة بتحصيل نقدي أفضل، وتمديد فترات السداد للموردين، وإدارة أفضل للمخزون. لقد اتخذنا عدداً من المبادرات الناجحة لتحقيق هذه الأهداف بما في ذلك التركيز على قطاعات المبيعات النقدية، وتقليل الخصومات النقدية، والتركيز على الأدوية المستوردة ذات هامش الربح المرتفع.

بدأت وفورات الحجم في الظهور مرة أخرى في بياناتنا المالية حيث تنمو الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بشكل أسرع من إجمالي الربح وصافي الإيرادات. ومع ذلك، فإن أسعار الفائدة المرتفعة تعيق ترجمة نمونا إلى مستويات أعلى في صافي ربح الشركة. إن بيع/تشغيل الأصول المتاحة للبيع، والحصول على تمويل مجاني من موردينا والتركيز على القطاعات النقدية سوف يخفف جزئياً من آثار تكلفة التمويل المرتفعة.

"إن استقرارنا المالي يشجع المزيد من موردي الأدوية على تحويل جزء كبير من أعمالهم إلى ابن سينا فارما. نحن نستثمر في التكنولوجيا والبنية التحتية، مما يسمح لنا بإدارة عملياتنا بسهولة وكفاءة أكبر، مما سيؤدي إلى أوقات تسليم أسرع وخدمة عملاء أفضل. نحن فخورون جداً بكوننا أكبر موزع للأدوية في مصر، ونحن ملتزمون بالحفاظ على هذا المركز من خلال الاستمرار في الابتكار والاستثمار وتقديم خدمات استثنائية"

أبرز بنود قائمة الدخل

سجلت صافي الإيرادات ٣٣,٩ مليار في عام ٢٠٢٣ مقارنة ٢٢,٣ مليار في نفس الفترة من العام السابق محققة نسبة نمو بلغت ٥٢,٥%

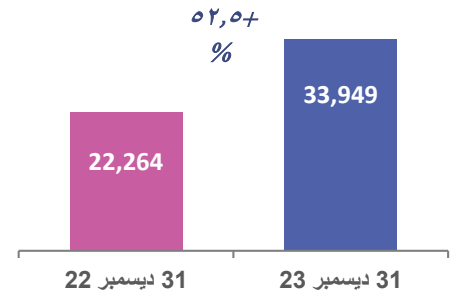
بلغ إجمالي الربح ٢,٥ مليار جنيه، مرتفعاً بنسبة ٥٥,٦% على أساس سنوي بنسبة هامش ربح ٧,٤% مدفوعاً بانخفاض الخصم النقدي الممنوح للعملاء وتحسن الخصم النقدي الممنوح من الموردين وزيادة مبيعات الأدوية المستوردة ومستحضرات التجميل ذات الهامش المرتفع.

ارتفعت الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) بنسبة ١٠٠,١% على سنوي لتصل إلى ١,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢٣ مع هامش الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) عند ٣,٩% وبهذا تكون قد تحققت فوائد وفورات الحجم حيث تجاوز معدل نمو الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) معدل نمو كلا من إجمالي الربح وصافي الإيرادات.

لا تزال الشركة واثقة من قدرتها على التكيف وتخطي التحديات الحالية، وإدارة مواردها بكفاءة أكثر على الرغم من التحديات على المدى القريب أخذاً في الاعتبار إعادة تسعير العديد من الأدوية نظراً لارتفاع تكلفة الإنتاج وكذلك تمديد فترة السداد من الموردين والتركيز على بعض القطاعات والعملاء التي تري الشركة فيهم فرص جيدة للنمو بدون تحمل مخاطر. وتضع الشركة على رأس أولوياتها دراسة كافة السبل الممكنة لتحقيق أفضل معدلات النمو والربحية من خلال استراتيجية مبنية على أربع محاور وهي النمو والاستخدام الأمثل للموارد والتحول الرقمي والاستثمار.

وفيما يتعلق بمحور التطور الرقمي، تجدد الإدارة التزامها بمواصلة تقديم خدمات ابتكارية ينعكس مردودها الإيجابي على مختلف عناصر سلسلة القيمة بسوق الأدوية المصري وهو ما بدأت الشركة من خلال تطبيق ابن سينا فارما المخصص للصيديات الذي يتيح للصيديات إرسال طلبات الشراء إلكترونياً

صافي الإيرادات
(مليون جنيه)



ومتابعة كافة أعمالهم مع الشركة من خلال التطبيق. ومن هذا المنطلق؛ تمضي الشركة بخطوات ثابتة نحو إطلاق نظام إدارة الصيدليات وهو عبارة عن منظومة تكنولوجية لإدارة الصيدليات، تسمح للعملاء بدمج أنظمة صيدلياتهم مع المنصة الرقمية التابعة للشركة، مما سيثمر عن تعزيز المبيعات وتحسين عمليات الإمداد والتوريد. ومن جانب آخر، طورت الشركة منصة رقمية مماثلة خاصة بالموردين، والتي ستساهم أيضاً في تعزيز مبيعات الموردين إلى جانب تنويع مصادر إيرادات الشركة من خلال مبيعات التقارير المتخصصة.

النفقات الاستثمارية

بلغت النفقات الرأسمالية للأعمال الأساسية ٢٥٠,٥ مليون جنيه في خلال عام ٢٠٢٣ مقابل ١٧٢,٦ مليون جنيه خلال العام السابق. تضمنت الاستثمارات خلال الفترة ٨٠,٥ مليون جنيه مصري في مراكز التوزيع ومكاتب المبيعات لسرعة الوصول للعملاء. كما تم تخصيص ٤٩,٢ مليون جنيه لرفع كفاءة وتحديث الفروع الحالية، بينما تم تخصيص ١٨,٦ مليون جنيه للمركبات. تم تخصيص ١١,٢ مليون جنيه لاستكمال المقر الرئيسي لشركة ابن سينا فارما. كما خصصت ابن سينا فارما ٨٩,٥ مليون جنيه مصري في النفقات الرأسمالية لمشروعات التكنولوجية حيث واصلت الشركة تنفيذ خططها للاستثمار التكنولوجي.

صافي الديون

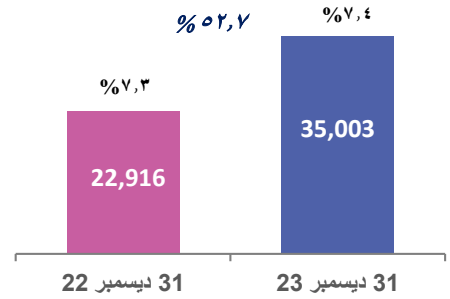
سجلت قيمة صافي الديون ٣,٦ مليار جنيه في عام ٢٠٢٣ مقارنة ٣,٢ مليار جنيه خلال العام السابق بارتفاع قدره ٣٧٢ مليون جنيه فقط رغم نمو إيرادات الشركة ١٢,١ مليار جنيه خلال العام كجزء من خطة الشركة لتخفيض الديون من خلال الاعتماد على التمويل من العمليات التشغيلية. سجل صافي الديون الي حقوق الملكية ٢,٤٩ مرة مقارنة ٢,٥٧ مرة خلال العام السابق.

الجدير بالذكر أن حجم التسهيلات الائتمانية الظاهرة في قائمة المركز المالي قد تأثرت نتيجة للقيود التي تم فرضها على تخصيص شيكات الشركات الصغيرة والمتوسطة التي لا تقوم بإعداد قوائم مالية وهو الحال بالنسبة للصيدليات الفردية. لذلك، لجأت شركة ابن سينا فارما إلى تحويل جزء من تمويل رأس المال العامل باستخدام السحب على المكشوف (بند يظهر في الميزانية طبقاً للمعايير المحاسبية) بدلاً من تخصيص شيكات الصيدليات الفردية (بند لا يظهر في الميزانية طبقاً للمعايير المحاسبية).

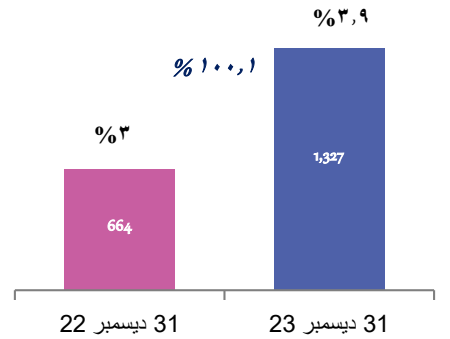
دورة التحويل النقدي

أظهرت دورة التحويل النقدي في ابن سينا فارما تحسناً كبيراً مدفوعاً بتحسين التحصيل النقدي، ومد فترة المدفوعات من الموردين وإدارة أفضل للمخزون. حيث انخفضت دورة التحويل النقدي إلى سالب يوم واحد مقارنة ٣,٧ أيام خلال نفس الفترة من العام السابق بانخفاض قدره ٤,٥ يوم. سجلت أيام تحصيل العملاء ٨٤,٢ يوماً في خلال عام ٢٠٢٣ انخفاضاً من ٩٥,٥ يوماً في خلال العام السابق مدفوعة بتحسين فترات التحصيل في مختلف القطاعات. كما سجلت أيام المخزون ٢٩,٥ يوماً انخفاضاً من ٣٨,٧ يوماً خلال العام السابق. سجلت أيام الدفع للموردين ١١٤,٥ يوماً في انخفاضاً من ١٣٠,٥ يوماً في خلال العام السابق.

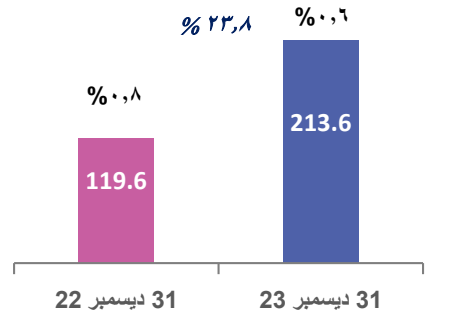
مجمّل الربح (مليون جنيه، هامش الربح %)



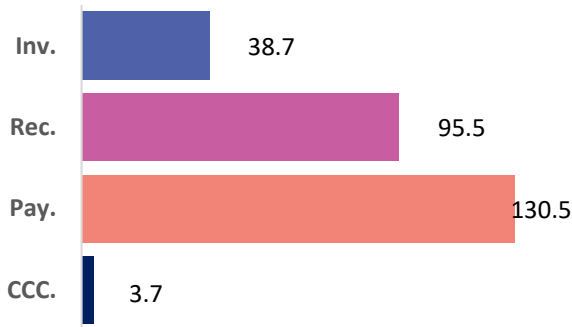
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك (مليون جنيه، هامش الربح %)



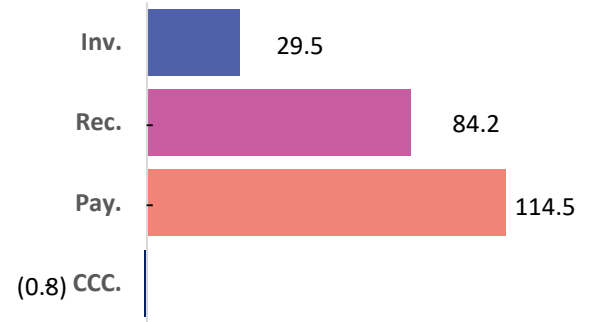
صافي الربح (مليون جنيه، هامش الربح %)



دوره التحويل النقدي في عام ٢٠٢٢



دوره التحويل النقدي في عام ٢٠٢٣



عن شركة ابن سينا فارما

تأسست شركة ابن سينا فارما عام ٢٠٠١، وهي أكبر شركات توزيع الدواء في السوق المصري. وتتخصص الشركة في توزيع منتجات أكثر من ٣٥٠ شركة من أبرز أسماء صناعة الأدوية على الساحة المحلية والدولية، وتخدم أكثر من ٥٠ ألف عميل من صغار الموزعين و الصيدليات والمستشفيات العامة والخاصة والوحدات الصحية المنتشرة بجميع المحافظات المصرية. وتمتلك الشركة أسطول شاحنات يضم حوالي ٨٢١ شاحنة تجارية.

وتقدم شركة ابن سينا فارما باقة خدمات متنوعة لمجموعة كبيرة من الموردين، بما في ذلك خدمات إدارة مستودعات التخزين وشبكات الدعم اللوجستي لصناعة الدواء فضلاً عن تطوير وتنفيذ حلول التسويق التي تستهدف قاعدة بيانات المستهلكين بشتى أنحاء الجمهورية، كما تتخصص الشركة في تقديم خدمات تلقي الطلبات وتوصيلها للعملاء، وهي أول شركة تستحدث نموذج المبيعات الهاتفية في مجال توزيع الأدوية بمصر. وتحظى شركة ابن سينا فارما بفريق عمل أكثر من ٧٠٠٠ موظفًا لخدمة عملائها من خلال المقرات التشغيلية الموزعة على ٦٥ موقعًا في مختلف أنحاء الجمهورية، حيث تهدف الشركة إلى إثراء حياة العملاء بالتأكد من حصولهم على المستحضرات الدوائية فائقة الجودة.

لمزيد المعلومات يرجى زيارة موقعنا الإلكتروني: www.ibnsina-pharma.com